

Dialog-Methode

Wie funktioniert das hier?

„In einem Dialog wird nicht versucht, den eigenen Standpunkt durchzusetzen.“

Bei einem Dialog versucht niemand zu gewinnen. Wenn einer gewinnt, gewinnen alle.“

Quelle: Bohm, David, 1998, Der Dialog. Stuttgart: Klett-Cotta

Das **Ziel** dieser Veranstaltung ist, den wertschätzenden Dialog zwischen Menschen zu fördern, um so Vorurteilen vorzubeugen und Menschen einander näher zu bringen.

Gespräche finden auf **Augenhöhe** statt, und unterschiedliche Sichtweisen stehen gleichberechtigt nebeneinander.

Wichtig ist, dass die Teilnehmenden **zuhören**, sich auf das, was gesagt wird, einlassen und die Meinungen und Ideen der anderen **anerkennen**, auch wenn sie nicht damit einverstanden sind.

Impulsfragen, die man an den „Dialogtischen“ Menschen stellen kann, sollen die **Kommunikation** erleichtern.

Die „Frag-mich-Person“ entscheidet immer selbst, welche Fragen sie beantworten möchte und welche nicht.